

Projekt pt.: *Od pomysłu do biznesu – kompleksowe wsparcie przy założeniu działalności gospodarczej dla 72 kobiet 29+ z woj. opolskiego*

### **Od pomysłu do biznesu**

Wejście lub powrót na rynek pracy niejednokrotnie związany jest z wieloma przeciwnościami, tym bardziej jeśli masz pomysł na swój własny biznes, a nie wiesz od czego zacząć. Przy wykorzystaniu środków unijnych może to być łatwiejsze niż sądziłaś do tej pory.

#### **Jak to działa?**

Kompleksowo wspieramy Twoją inicjatywę od założenia działalności gospodarczej po jej rozwój, poprzez bezzwrotną dotację i profesjonalne wsparcie szkoleniowo- doradcze z różnych obszarów biznesu i rozwoju zawodowego. Dopasujemy się do Ciebie pod względem godzin i miejsca prowadzonych szkoleń. Zapewnimy również opiekę dla Twoich dzieci, podczas gdy Ty będziesz rozwijać swoje umiejętności biznesowe.

#### **Zyskujesz:**

- indywidualnie dopasowany zakres wsparcia biznesowego (warsztaty i doradztwo) prowadzący do skutecznej realizacji własnych pomysłów na Biznes oraz osobistego (w formie coachingu indywidualnego i grupowego) prowadzący do przygotowania stabilnego i mocnego gruntu do zmiany życiowej związanej z założeniem firmy
- opiekę dedykowanego doradcy prowadzącego przez okres 12 miesięcy od założenia firmy
- monitoring merytoryczny i formalno-rachunkowy przez pierwsze 12 miesięcy
- bezzwrotne wsparcie finansowe na rozpoczęcie własnej działalności gospodarczej w wysokości 23390 zł (dla min. 80 % Uczestniczek)
- wsparcie pomostowe w wysokości 1000 zł miesięcznie (przez okres pierwszych 6 miesięcy dla wszystkich; przez okres kolejnych 6 miesięcy dla 80 % uczestniczek)
- rozbudowaną informację zwrotną na temat własnych predyspozycji do prowadzenia biznesu oraz wykonalności własnego pomysłu na biznes

#### **Program kierowany jest do kobiet które:**

- ukończyły 30 rok życia
- aktualnie są bierne zawodowo lub są zarejestrowane w urzędzie pracy
- zamieszkują na terenie województwa opolskiego
- chcą spróbować swoich sił w prowadzeniu własnej firmy przez minimum 12 miesięcy
- nie prowadziły działalności gospodarczej minimum przez 12 miesięcy przed przystąpieniem do konkursu

- 50 % miejsc zarezerwowanych jest dla osób z obszarów wiejskich o najtrudniejszej sytuacji rozwojowej tj. następujących gmin: Wołczyn, Domaszowice, Radłów, Zębowice, Zawadzkie, Kietrz, Baborów, Pawłowiczki, Lubrza, Korfantów, Łambinowice, Skoroszyce, Kamiennik, Świerczów, Lubrza i Branice.

## Warsztaty tematyczne

### 1. Wsparcie doradczo-szkoleniowe przed rozpoczęciem działalności gospodarczej ukierunkowane na przygotowanie biznesplanów

Profesjonalne i nowoczesne zdefiniowanie modelu biznesu przy wsparciu szkoleniowo-doradczym ekspertów pozwoli na opracowanie efektywnych rynkowo biznesplanów.

#### Działania:

##### *I Część szkoleniowa*

Warsztaty pozwolą Uczestniczce Projektu na przygotowanie biznesplanu. (4 moduły szkoleniowe po 2 dni po 8h w grupach ok. 12 os.).

*Celem* 1. dnia szkolenia w każdym z modułów jest skoncentrowanie uwagi Uczestniczek Projektu na założeniach podejścia Business Model Canvas (BMC) jako narzędzia wspomagającego:

- a) Definiowanie przedmiotu, celów i założeń działalności gospodarczej,
- b) Ocenę dojrzałości pomysłu na biznes i szans na jego sukces rynkowy,
- c) Przygotowanie wiarygodnych założeń biznesplanu dla rozpoczynanej działalności gospodarczej.

Jest to autorski program szkoleniowo-doradczy wykorzystujący podejście BMC jako modelu pokazującego zależności pomiędzy wszystkimi tematami niezbędnymi do prowadzenia działalności gospodarczej.

##### *Tematy modułów szkoleniowych:*

1. Wprowadzenie do metodyki BMC. Omówienie i trening opisywania i oceny biznesu przy użyciu BMC.
2. Analiza Rynku i Klientów. Definicja własnego produktu lub usługi, oferowana wartość i przewaga konkurencyjności, relacje z klientami, definicja rynku docelowego,
3. Plan działania i aktywności w ramach rozwoju biznesu. Działania zmierzające do uruchomienia i prowadzenia działalności gospodarczej. Planowanie działań sprzedażowych i marketingowej, charakterystyka metod sprzedaży i dostarczania produktów i usług, podstawy marketingu, kwestie związane z poprawą rentowności poprzez poszukiwanie nowych profili działalności i rynków zbytu
4. Plan finansowy. Wprowadzenie do rachunków, kosztów i przychodów, realne oszacowanie przepływów w uruchamianym przedsięwzięciu, prawo pracy, prawo podatkowe, wiedza z zakresu ubezpieczeń społecznych, przepisy BHP w przedsiębiorstwie, prawo handlowe, zagadnienia z prawa cywilnego związane z prowadzeniem działalności gospodarczej, wdrażanie i obsługę programów użytkowych związanych z prowadzeniem działalności gospodarczej (programy służące do: wystawiania faktur, prowadzenia księgowości, rozliczania z ZUS i US), sporządzanie biznesplanów, prowadzenie księgowości w przedsiębiorstwie.

*Każdy z modułów warsztatów pozwoli Uczestniczce Projektu programu na:*

---

- Przystwojenie wiedzy na temat budowania biznesplanu działalności gospodarczej przy wykorzystaniu elementów podejścia BMC,

- Samodzielne przygotowanie założeń biznesplanu przez Uczestniczki Projektu,

W ramach szkoleń udostępnimy Uczestniczką Projektu dedykowaną platformę internetową pozwalającą na ułatwienie pracy nad założeniami modelu BMC (wraz z helpdeskiem)

- Przystwojenie wiedzy na temat budowania biznesplanu działalności gospodarczej przy wykorzystaniu elementów podejścia BMC,

- Samodzielne przygotowanie założeń biznesplanu przez Uczestniczki Projektu.

W ramach szkoleń udostępnimy UP dedykowaną platformę internetową pozwalającą na ułatwienie pracy nad założeniami modelu BMC (wraz z helpdeskiem)

*Celem 2. dnia szkoleń dla każdego z modułów jest samodzielne zdefiniowanie założeń biznesplanu przez Uczestniczki Projektu. Warsztaty szkoleniowe pozwolą przedyskutować ryzyka i czynniki sukcesu przedsięwzięcia w szerszym gronie.*

*Część doradcza.* Każda z Uczestniczka Projektu może uczestniczyć w indywidualnych sesjach z ekspertem (8h/os), który pomoże jej we właściwym samodzielnym zbudowaniu kompletnego biznesplanu oraz zidentyfikuje indywidualne potrzeby szkoleniowe Uczestniczek Projektu.

*Wzmocnienie potencjału osobistego i przedsiębiorczego Uczestniczek, którego celem jest:*

1) wzmocnienie poczucia własnej wartości i sprawstwa

2) wzmocnienie poczucia kompetencji zawod., osobistych i przedsiębiorczych

3) przygotowanie stabilnego i mocnego gruntu do zmiany życiowej związanej z założeniem dz. gosp.: większa świadomość własnych potrzeb i celów, plan działania dotyczący zmiany (Strategia Działania), w tym również W OBSZARZE GODZENIA ŻYCIA ZAWODOWEGO Z OSOBISTYM.

## **2. Wsparcie szkoleniowe i doradztwo po rozpoczęciu działalności gospodarczej ukierunkowane na efektywne wydatkowanie dotacji**

Cel zadania jest umożliwienie każdej z Uczestniczek Projektu skorzystania z wiedzy praktyków biznesu w 1. roku pracy firmy. Istotą jest koncentracja na konkretnych problemach i kierunkach rozwoju biznesu, aby efektywnie wykorzystać przyznane środki. Każda Uczestniczka Projektu uzyska wsparcie osobistego mentora biznesu i możliwość skorzystania z pakietu szkoleń i doradztwa dostosowanych do własnych potrzeb.

Działania: Tematy warsztatów będą odpowiedzią na najczęstsze problemy zidentyfikowane przez ekspertów na etapie przygotowania i oceny biznesplanów. Każda z Uczestniczka Projektu będzie mogła skorzystać z wybranych minimum 4 modułów:

*1. Biznes.* Definicja biznesu, wartość dodana, cel, przedmiot, zasoby, przewaga konkurencyjna, model biznesowy

*2. Rynek i Klienci.* Definicja rynku i klienta, segmentacja rynku, standardy obsługi i budowanie relacji z klientami, lojalność klienta, rozpowszechnianie się opinii o obsłudze, reklamacje, service recovery, unikanie rutyny.

3.*Sprzedaż i Dystrybucja.* Definicja efektywnych kanałów sprzedaży, optymalizacja procesów i kosztów sprzedaży, strategię sprzedażowe dostosowane do rynku , wycena produktu lub usługi, metody dystrybucji produktów i usług.

4.*Promocja biznesu.* Narzędzia promocji i przekaz a grupa docelowa, pomiar i optymalizacja efektywności promocyjnej, Jak budować dobry PR, internet i media społecznościowe w promocji biznesu.

5.*Finanse.* Praktyczny poradnik finansów dla przedsiębiorców - przychód, koszty, dochód, zysk, rentowność; planowanie i monitorowanie dz. biz.; biznesplan i budżet; przepływy pieniężne ; źródła finansowania przedsiębiorstw, podstawy zarządzania projektami.

6.*Prawo.* Umowy z klientami i kontrahentami, różne formy zatrudniania pracowników i partnerów, windykacja należności, mediacja i droga sądowa, korzystanie z zewn. wsparcia prawnego.

7.*Księgowość i podatki.* Wybór formy i sposobu rozliczania podatnika z US i ZUS, podstawowe formy działania biznesu. Rozliczanie samodzielne czy outsourcing, ryzyka podatkowe i odpowiedzialność w prowadzeniu działalności gospodarczej.

8.*Przedsiębiorczość i Komunikacja.* Zarządzanie czasem, motywowanie i zarządzanie zespołem, Efektywna komunikacja w firmie, skuteczna prezentacja w biznesie.

Ponadto każda Uczestniczka Projektu będzie mogła skorzystać z indywidualnego doradztwa ekspertów Biznesu. W ramach tego działania wybrany mentor (osobisty doradca biznesowy) będzie odpowiadał za indywidualny dobór zakresu szkoleń i doradztwa dla każdej Uczestniczki Projektu (1 godzina w miesiącu przez okres jednego roku) na podstawie identyfikacji indywidualnych potrzeb Uczestniczek Projektu. Działania te będą realizowane przez ekspertów zaangażowanych w projekcie.

## Rekrutacja do projektu

I edycja

W październik rusza rekrutacja do projektu *Od pomysłu do biznesu – kompleksowe wsparcie przy założeniu działalności gospodarczej dla 72 kobiet 29+ z woj. opolskiego* dla osób zamierzających otworzyć własną działalność gospodarczą.

Zgłoszenia będą przyjmowane przez 30 dni kalendarzowych od opublikowania informacji o rekrutacji. Przewidywany termin przyjmowania zgłoszeń to październik 2017 r. Dokumenty rekrutacyjne są aktualnie weryfikowane przez Instytucję Zarządzającą.

Przed wypełnieniem dokumentów prosimy zapoznać się z **Regulaminem rekrutacji** dostępnym na stronie www oraz w biurze projektu.

Warunkiem przystąpienia do projektu jest złożenie przez Kandydata (osobiście, pocztą lub kurierem) formularza rekrutacyjnego wraz z oświadczeniem uczestnika projektu o przetwarzaniu danych osobowych (dokumenty będą do pobrania na stronie www oraz w biurze projektu)

Do formularza rekrutacyjnego załączyć:

---

- dokument potwierdzający status na rynku pracy, np. umowę o pracę, umowę zlecenie, umowę o dzieło, zaświadczenie o statusie bezrobotnego,
- kserokopię dowodu osobistego
- oświadczenie o otrzymanej pomocy *de minimis* jeśli dotyczy

Formularz rekrutacyjny wraz załącznikami i oświadczeniem uczestnika projektu o przetwarzaniu danych osobowych należy składać osobiście w biurze projektu przy ul. Romana Horoszkiewicza 6 w Opolu.

lub przesłać pocztą bądź kurierem. Przy czym decydująca jest data wpływu dokumentów do biura projektu.

Planowane jest opublikowanie listy rankingowej uczestniczek zakwalifikowanych do projektu w ciągu 21 dni od zakończenia przyjmowania zgłoszeń z uwzględnieniem kryteriów rekrutacyjnych. W przypadku większej liczby zgłoszeń stworzona zostanie lista rezerwowa.

Do I edycji projektu planuje się zakwalifikowane 36 uczestniczek spełniających kryteria rekrutacyjne. Łącznie do projektu zostaną zakwalifikowane 72 uczestniczki. W sytuacji złożenia niewystarczającej liczby poprawnych pod względem formalnym formularzy rekrutacyjnych termin przyjmowania zgłoszeń zostanie wydłużony o miesiąc.

II edycja projektu przewidziana jest na styczeń 2018 r.

Program:

Regionalny Program Operacyjny Województwa Opolskiego na lata 2014-2020

Priorytet: Konkurencyjny rynek pracy

Działanie: Zakładanie działalności gospodarczej

Okres realizacji projektu: 01.10.2017 r. - 30.09.2019 r.

Wnioskowane dofinansowanie: 3 793 482,00 PLN

Wkład UE: 3 698 882,00 PLN

Projekt dotyczy: utworzenia 58 mikroprzedsiębiorstw działających na obszarze woj. opolskiego prowadzonych przez kobiety 29+ z woj. opolskiego dzięki bezzwrotnej dotacji wraz z kompleksowym i profesjonalnym wsparciem szkoleniowo-doradczym obejmującym doradztwo biznesowe i coaching osobisty pomagający efektywnie wykorzystać otrzymane środki

Działania realizowane w ramach projektu:

- 1) Wsparcie szkoleniowo-doradcze przed rozpoczęciem działalności gospodarczej
  - 2) Coaching grupowy (24 h) ma on na celu wzmocnienie poczucia własnej wartości, kompetencji zawodowych, osobistych i przedsiębiorczych, przygotowanie stabilnego i mocnego gruntu do zmiany życiowej związanej z założeniem działalności gospodarczej oraz ułożenie planu działania w obszarze godzenia życia zawodowego z prywatnym drugą formą wsparcia jest coaching indywidualny (8 h), który pomoże we właściwym i samodzielnym zbudowaniu kompletnego biznesplanu oraz zidentyfikuje indywidualne potrzeby szkoleniowe Uczestniczki Projektu.
  - 3) Kwalifikacja projektów do dofinansowania na podstawie biznes planów
  - 4) Wypłata bezzwrotnej dotacji na rozpoczęcie działalności gospodarczej
  - 5) Wsparcie szkoleniowe i doradcze po rozpoczęciu działalności gospodarczej
  - 6) Zainicjowanie i rozwój Klubu Przedsiębiorczych Kobiet mający na celu upewnocnienie Kobiet w nowej roli, wsparcie emocjonalne innych osób będących w podobnej sytuacji oraz możliwość wymiany doświadczeń w szczególności w zakresie rozwiązywania problemów , na które natrafią kobiety w pierwszym okresie prowadzenia działalności gospodarczej. Klub będzie miał charakter grupy wsparcia i cyklicznych spotkań rozwojowych.
  - 7) Wypłata wsparcia pomostowego
  - 8) Monitoring merytoryczny oraz formalno-rachunkowy prowadzonych działalności gospodarczych
-



**Fundusze Europejskie**  
Program Regionalny



**Unia Europejska**  
Europejski Fundusz Społeczny

